Fortbildungspunkte der Apothekerkammer Hessen: 3

PTA Verkaufstraining

Mit Motivation und Strategie erfolgreich verkaufen!

Live-Online-Seminar für PTA‘s

Motivation im Verkaufsgespräch heißt: „Ich kann, ich will und ich werde verkaufen!“
Doch schon wenn nur ein Baustein fehlt, bleibt der Erfolg aus. In diesem Seminar entdecken die Teilnehmer, wie sie alle drei Erfolgsfaktoren gezielt stärken – und dadurch spürbar erfolgreicher verkaufen.
Erleben Sie, wie Verkauf wieder Freude macht!
Mit frischem Selbstbewusstsein, klaren Techniken und echtem Engagement mehr sinnvolle OTC- und Freiwahlartikel empfehlen und verkaufen.
Jetzt anmelden – und den eigenen Verkaufserfolg auf ein neues Level heben!

Themenschwerpukte:

- **Auf Ihre Einstellung zum ‚Verkaufen' kommt es an**
  – kein ‚Aufschwatzen', kein ‚Wegducken'
- **Auf Ihre Einstellung zum Kunden kommt es an**
  – ist der Kunde für Sie ‚König'?
- **Die 10 goldenen Regeln der gelungenen Gesprächsführung**
- **Umgang mit Reklamationen und ‚schwierigen Kunden'**
- **Komplettverkäufe:**
  Wie Sie OTC- und Freiwahlartikel anbieten
- **Einwände souverän parieren (‚zu teuer', ‚brauche ich nicht…')**
- **Auf den Abschluss kommt es an:**
  Abschlusstechniken im Verkaufsgespräch
- **Sich selbst Ziele setzen:**
  Gute Vorsätze in Kundengespräche umsetzen!

Referent:
Dipl.-Ök. Hartmuth Brandt

Dauer:
von 09:00 bis 13:00 Uhr

Termin:
Donnerstag, 03.12.2026

System für die Übertragung:
Zoom

Teilnehmergebühr:
229,- € zzgl. MwSt.

Buchen unter:
www.h-a-v.de | Rubrik: Seminare
Oder **QR Code** scannen

Organisation und Durchführung:
GVA GmbH
Strahlenbergerstraße 112
63067 Offenbach
T: 069 792005 0
E: seminare@h-a-v.de