

Frei- und Sichtwahlverkauf optimieren **- Einkauf und Kalkulation OTC und Freiwahl (Barverkauf)**

Live-Online-Seminar für Apotheker*innen, PTA, PKA

**In der Apotheke wird es immer wichtiger, kaufmännische Überlegungen anzustellen.
Die Bedeutung des Verkaufs von Sicht- und Freiwahlartikel steigt.
Jeder Mitarbeiter sollte nicht nur die wirtschaftlichen Zusammenhänge verstehen, sondern auch praktisch umsetzen können.**

**In unserem Seminar lernen die Teilnehmer, welche Faktoren den wirtschaftlichen Erfolg einer Apotheke beeinflussen.
Sie verbessern ihre Fähigkeiten im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Themen und wichtigen Kennzahlen. Anhand konkreter Beispiele zeigen wir, wie man Möglichkeiten zur Optimierung erkennt und erfolgreich Maßnahmen zur Rentabilitätssteigerung ergreift.**

Themenschwerpunkte:

- Den Wareneinkauf optimieren
- Preiskalkulation mit Köpfchen
- Zur Wirkung von Rabatten
- Optimale Warenpräsentation = starker Rohertrag

Referent:

Stefan Lange

Dipl.-Kfm., Köln

Seit 1993 Unternehmensberatung, Erfa-Gruppen und Schulungen für Apotheken

Dauer:

von 09:00 Uhr bis 12:00 Uhr

Termin:

Dienstag, 28.10.2025

System für die Übertragung:

Zoom

Teilnehmergebühr:

229,- € zzgl. MwSt.

Buchen unter:

www.h-a-v.de | Rubrik: Seminare

Oder **QR Code** scannen



Organisation und Durchführung:

GVA GmbH

Strahlenbergerstraße 112

63067 Offenbach

T: 069 7920050

E: seminare@h-a-v.de