

## Medizinprodukte im OTC-Bereich - Steigerung von Zusatzverkäufen

### Live-Online-Seminar für Apotheker\*in, PTA, PKA

Ein Rezept oder der Freiverkauf eines Medizinproduktes bietet eine gute Möglichkeit, sinnvolle und passende OTC- Präparate oder korrespondierende Hilfsmitteln aktiv zu verkaufen – das Medizinprodukt als Ausgangspunkt für Zusatzverkäufe!

Sie erfahren Tipps, Tricks und Fallen im Umgang mit den wichtigsten Medizinprodukten, steigern Ihre Beratungskompetenz und lernen an Fallbeispielen aus der Praxis, wie Sie ausgehend vom Medizinprodukt passende Medikamente verkaufen.

**Referent:**  
**Dipl.-Ök. Hartmuth Brandt**

**Dauer:**  
von 10:00 bis 14:00 Uhr

**Termin:**  
Dienstag, 02.09.2025

**System für die Übertragung:**  
Zoom

**Teilnehmergebühr:**  
229,- € zzgl. MwSt.

**Buchen unter:**  
[www.h-a-v.de](http://www.h-a-v.de) | Rubrik: Seminare  
Oder **QR Code** scannen

### Themenschwerpunkte:

- **Rechtliche Rahmenbedingungen**
  - Medizinproduktegesetz
  - Verordnungsfähigkeit
- **Attraktive Angebote für höherwertige Hilfsmittel:**
  - Inhalationsgeräte und Atemhilfen für Atembeschwerden und Erkältungen
  - Inkontinenzversorgung und wirksame Hautpflegeprodukte
  - Blutdruck- und Blutzuckermessgeräte, Injektionshilfen und Diabetikerbedarf
  - Moderne Bandagen sowie schmerzlindernde Gelen und Analgetika
  - Stütz- und Kompressionsstrümpfe, Medikamente gegen Venenleiden
  - Krankenpflegeartikel, Verbandstoffe und Messinstrumente (z.B. Thermometer)
  - Tablettenteiler, -mörser und Arzneimitteldispenser
  - Weitere häufige Medizinprodukte



**Organisation und Durchführung:**  
GVA GmbH  
Strahlenbergerstraße 112  
63067 Offenbach  
T: 069 792005 0  
E: [seminare@h-a-v.de](mailto:seminare@h-a-v.de)